

Darbas nekilnojamojo turto srityje yra ypatingai dinamiškas, čia yra puikios sąlygos judėti pirmyn. Tad jei mėgsti iššūkius ir nori tobulėti tarptautinėje, nuolat augančioje kompanijoje – išdrįsk būti geriausiu

REGIONO PARDAVIMŲ VADYBININKU (-E)!

Ar norėtum:

- Vykdyti naujų nuomininkų paiešką ir rengti pasiūlymus;
- Bendradarbiauti ir palaikyti ryšius su esamais nuomininkais;
- Rengti nuomos sutartis, susitarimus ir kitus dokumentus;
- Laiku ir kokybiškai valdyti reikiamos informacijos suvedimą į IT sistemas ir programas;
- Ruošti ataskaitas, analizes ir kitą reikiamą informaciją regiono pardavimų vadovui;
- Vertinti ir stebėti konkurencinę aplinką bei rinkos tendencijas?

Čia gali:

- Realizuoti save dirbant su dideliais komercinės, industrinės paskirties NT objektais;
- Būti didelio ir vieningo kolektyvo dalimi;
- Bendradarbiauti su patyrusiais savo srities profesionalais, dalyvauti visuose įmonės renginiuose bei mokymuose.

Kontaktai:



karjera@sirin.eu

NORI BŪTI GERIAUSIAS? Būk tarp geriausių!

Mes tikimės, jog Tu:



Turi projektų valdymo patirties bei supratimą apie NT veiklą;



Gali pasigirti puikiais bendravimo įgūdžiais;



Turi aukštąjį išsilavinimą, moki anglų kalbą;



Esi atsakingas (-a), orientuotas (-a) į rezultatą, reprezentatyvus (-i), laikaisi terminų;



Turi ne mažesnę nei 2 metų tiesioginių pardavimų patirtį.

Privalumas- rusų kalbos žinios

Mūsų projektai:



Susipažink su kitais mūsų projektais:

www.sirin.eu